

**Tilat  
kaksinkertaistuivat!**  
*sivu 2.*



**Uusi puhelinnumeromme on 0207 189 720**

# PÄÄ KIRJOITUS



## Päiväni toimitusjohtajana

Keskiviikko 31.8.2005

### Kello 6.00:

Kelloradion uutiset toivottavat hyvää huomenta. Lehdenhakumatkalla aurinko paistaa kirkkaasti, mutta jo kesän loppua enteillen. Kiireinen kesä se on ollutkin.

### Kello 6.50:

Ajelen Ferroplanin pihaan. Parkkipaikalla on jo muitakin autoja. Menen sisälle ja ohikulkiessani tsekkaan, mitä tulostimessa on; päivän ensimmäiset tarjoukset ovat valmiit ja Antti tulee niitä juuri hakemaan. Huikkaan huomenet ja samalla käymme läpi tarjouksen pääkohdat. Kaikki on tietenkin kunnossa. Puhelin soi ja asiakas pyytää tarjousta. Saa nähdä, pääsemmekö uuteen tarjouksetekennäytökseen vuonna 2005.

### Kello 9.00:

On kahvitauon aika ja suuntaan kulkuni ruokalaan. Mielessä pyörivät uudet ajatukset tuotekehitykseen. Muutama hyvä idea tuli mieleen, kun päivitin tarjousta asiakkaalle. Kahvikupin ääressä selitän pääpiirteittäin ideat Markolle, joka vastaa tuotekehityksestä. Markolla on paljon vastaideoita ja homma lähtee pyörimään. Samalla Marko kertoo, kuinka vanhemmat tuotekehitysprojektit ovat menestyneet tuotannossa. Paljon parannuksia tuotteissa on saavutettu. Pitkän työn tulokset alkavat näkyä.

### Kello 10.15:

Dmitrij tulee puheilleni Tomin kanssa. Dmitrij, tai Dima niin kuin se on kesän aikana muotoutunut, on SIA Ferroplanin tuotantopäällikkö, joka on Suomessa Ferroplanilla neljän muun SIA:n työntekijän kanssa oppimassa Ferroplanin tavoille ja auttamassa kiireisen kesän kuormituksessa. Tomi, joka toimii SIA:n tuotannon yhteyshenkilönä ja käynnistäjänä Suomessa, esittää Diman kanssa suunnitelman SIA Ferroplanin tuotantotilojen pohjapiirustuksesta Jelgavassa. Samalla teemme päätöksen hankkia SIA:lle sorvi. Uuden raskaan rullan valmistus pääsee käyntiin Latviassa alkuvuodesta 2006.

### Kello 12.00:

Saan ilmoituksen mainostoimistosta, että kotisivujemme päivitykset ovat valmiit. Vierailen kotisivuillamme ja testaan samalla päivitettyä laskentapohjaa, jolla saa minuutissa hinnan kuljettimelle. Toimii. Tämä laskenta tulee olemaan pohjana myös uudessa yhteistyössä Logistepketjun kanssa, mikä tarkoittaa entistä laajempaa kuljetintarjontaa ympäri Suomen. Lähden ulos katsomaan miten laajennus etenee. Urakoitsija Reijo tulee vastaan ja kertoo, että uuden hallin pohja saadaan valettua loppuun tällä viikolla. Kun siristää sopivasti silmiä auringossa, voi nähdä vanhan hallin kylkeen nousevan reilun 1000 neliön, kolme metriä nykyistä korkeamman hallin. Sitä tilaa tarvittaisiin jo! Sekä tuotanto- että toimitustilat kaksinkertaistuvat vuonna 2006.

### Kello 14.00:

Selailen läpi päivän postin. Lehdessä on työpaikailmoituksemme, jossa haemme tuotantopäällikköä. Tänä vuonna tuotannon tehostuminen on ollut ratkaisevan tärkeää. Uusien toimintatilojen valmistuttua se tulee olemaan vielä tärkeämpää, mutta toivottavasti helpompaa. Sovittu tapaaminen automaatio-osaston Jarkon ja Harrin kanssa alkaa. Pojat kertovat miten automaation tuotekehitys etenee ja etenehän se.

### Kello 15.00:

Uuden projektin aloituspalaveri suunnittelupäällikkö Mikan ja suunnittelija Jannen kanssa alkaa. Uusi asiakas otti yhteyttä meihin ja kaupan synnytyä suunnittelu alkaa välittömästi. Kuljetinratkaisu näyttää selvältä ja lopullinen aikataulu lyödään lukkoon. Uusien päämiesten osuus vuonna 2005 tehdyissä kaupoissa on merkittävä.

### Kello 16.30:

Ferroplanin toimitustilat alkavat hiljentyä tältä päivältä. Pöydälleni ilmestyneen viimeisimmän välitilinpäätöksen mukaan liikevaihdon kasvussa on odotettavissa jopa 40 %:n kasvu verrattuna vuoteen 2004. Alan pohtia, mitkä asiat ovat mahdollineet vaikuttaa huimaan kasvuun...

# Ferroplanin tilat kak



# sinkertaisuivat



Ihmeitä tapahtuu, nimittäin siinä mielessä, että vuonna 2005 Ferroplan Oy:ssä pystyttiin toteuttamaan lähes 40 %:n liikevaihdon kasvun edellyttämä työnlisäys vanhoissa toimitiloissa. Maaliskuussa 2006 käyttöön otetut uudet tuotantotilat tulivatkin tosi tarpeeseen, sillä alle viikossa valmistumisestaan puolta suuremmat tilat olivat jo täydessä käytössä.

Vuoden 2005 syksyllä aloitetut toimitilojen laajennustyöt tuovat tullessaan kirjaimellisesti tilojen kaksinkertaistumisen; toimiston 300 neliömetrin tilat laajenevat 600 neliömetriin ja tuotantotilojen 1200 neliömetriä kasvavat yli 2000 neliömetrin. Lisäksi tuotantotiloihin nousee uusi pintakäsittelyjärjestelmä maalaamoineen ja puhaltamoineen.

Alkuperäisen suunnitelman mukaan laajennus oli tarkoitus aloittaa vasta vuonna 2006, mutta liikevaihdon kasvun myötä projektia aikaistettiin vuodelle, eikä laajennus valmistu hetkeäkään liian aikaisin. Vaikka Ferroplanin tavoitteena vuonna 2006 ei olekaan kasvaa edellisvuoden tahtiin, vaan tavoitella maltillista kasvua, siintävät uudet laajennussuunnitelmat jo mielessä. Tänä vuonna valmistuvan laajennuksen avulla päästään ”normaaleihin” työolosuhteisiin ahtauden sijaan.

Laajennuksen hyödyt ovat kiistattomat. Siitä eivät hyödy pelkästään Ferroplanin työntekijät vaan myös asiakkaat, joiden tarpeisiin on nyt mahdollista vastata entistä nopeammin ja tehokkaammin. Työntekijät taas saavat nauttia valoisesta, viihtyisästä ja tilavasta työympäristöstä. Erityishuomiona voisi mainita vaikkapa kokoonpano-osaston lattialämmityksen. Vähiten tärkeitä eivät tietenkään ole tehokkuus, järjestelmällisyys ja siisteys, joiden ylläpitäminen ja kehittäminen uusissa tiloissa on helpompaa entiseen verrattuna.

Vuoden 2005 kasvupyrähdys oli aika lailla yllätyksellisen ripeä, joskin mukava yllätys kaikille. Kuten mainittua, kasvutavoite muutamalle seuraavalle vuodelle on erittäin maltillinen, vaikkakin mieleen tulee, että millaisiin tuloksiin päästään NYT, kun on kunnan toimitilatkin... ○ MMPA

Ferroplan laajennuksen myötä Soneran älyverkkoon:

## Tavoitettavuus nyt entistä helpompaa, varmempaa ja edullisempaa

Tarve puhe- ja tietoliikenneyhteyksien uudistamisesta lähti kiinteistön laajennuksista. Ferroplanin marraskuussa 2005 kilpailuttaman tarjouskisan voitti Sonera.

Asiakkaalle Ferroplanin puhe- ja tietoliikenneuudistus merkitsee sitä, että soittaminen Ferroplanille on valtakunnallisesti entistä edullisempaa ja henkilöiden tavoitettavuus paranee.

Asiakkaat tavoittavat haluamansa henkilöt suoraan vain yhden numeron kautta, sillä jatkos- ja toimihenkilöillä on käytössään vain yksi pu-

helinlaite. Henkilöiden tavoitettavuus lisääntyy ja paranee, joten se vaikuttaa olennaisesti myös Ferroplanin kykyyn palvella asiakkaitaan. ● MÄ

Puhelinnumero muuttuu 16.5.2006 ja uusi numero on

**0207 189 720**



*"Ferroplan Oy halusi ottaa käyttöönsä modernin pc-välitteisen vaihteratkaisun, jossa puhelujonaja ohjataan suoraan Soneran verkkoon", kommentoi TeliaSonera Finland Oy:n Sales Manager Tony Ihander. "Näin ei tarvitse pitää niin montaa perinteistä lankalinjaa, jolloin säästetään vuosikustannuksissa."*

## Tehoa ja nopeutta taloushallintoon

### Muut ulkoistavat, Ferroplan sisäistä

Vuoden 2006 alusta Ferroplanilla hoidetaan koko taloushallinto itse. Osto- ja myyntireskontrat ovat olleet hallussa jo vuosia, mutta uusina osina haltuun on otettu myös palkanlaskenta ja kirjanpito. Yleinen suuntaus ulkoistaa muut kuin ydinosat alueet heitetään Ferroplanilla ros-koppaan. Toimitilojen laajennus ja uudistus tuovat mukanaan uudistuksia myös järjestelmiin. Taloushallinnon uudistukset vaativat uusia ohjelmia, joten nyt kaikki kolme osa-alueetta, reskontrat, palkanlaskenta ja kirjanpito hoidetaan Visma Software Oyj:n Econet-ohjelmistolla.

Taloushallintoa ei olisi kannattanut sisäistää, elleivät eri osa-alueet pysty "keskustelemaan" suoraan keskenään. Kun kaikki tieto hallinnoidaan saman ohjelmiston puitteissa, tiedon käsitteleminen on helppoa ja tehokasta. Selkeä hyöty on tiedon saaminen reaaliajassa, eikä "seuraavan kuun puolenvälin jälkeen", mikä tilanne valitsee yleensä teetettäessä raportit ulkopuolella, perustelee uudistusta kirjanpidosta ja taloushallinnosta vastaava **Minna Patosalmi**, KTM.



*"Kun teet jotakin eri tavalla kuin toiset, teet sen paremmin kuin muut." Ferroplanin toimitusjohtaja siteeraamalla on helppo vastata ihmettelyihin, miksi Ferroplanilla sisäistetään, kun kaikkialla muualla ulkoistetaan.*

### Nopeus ja selkeys

Uusi systeemi mahdollistaa esimerkiksi välitilin-päätösten tekemisen kuukausittain nopeasti ja niin, että tiedosta on jotain hyötyä. Kun informaatiota on enemmän itsellä, sitä voidaan myös antaa nopeammin ulospäin. Esimerkiksi työntekijöiden ja sidosryhmien kysymyksiin voidaan vastata heti, eikä vasta soitto- ja kyselykierron jälkeen. Lisäksi uusi systeemi lisää luonnollisesti ymmärrystä talousasioita kohtaan ja tekee helpommaksi budjetoinnin ja pienistä osista koostuvan talouden hallinnan tulevaisuudessa. Vaikka Ferroplanin latvialaisen tytäryrityksen SIA Ferroplanin kirjanpito hoidetaankin Riikassa, voidaan samanlaisia laskelmia budjetoinnin ja välitilin-päätösten suhteen tehdä nyt Suomessa helpposti, Minna kertoo.

### Hallinnan hyödyt

Taloushallinto on Ferroplanilla nyt yksi johtamisen työkaluista, jonka ansiosta johdon on mahdollista analysoida tilikauden taloudellisia tapahtumia entistä laajemmin ja tarkemmin. Varsinkin monissa pk-yrityksissä talouden hallinta ja analysointi tuntuu melkoiselta heprealta. Pelkästään tuloslaskelman ja taseen tarkastelu saattaa aiheuttaa ahdistusta ja talousasiat sysätään usein ulkopuolelle kiinnostuksen sekä resurssien loppuessa. Ferroplanilla talouden hallinnan hyödyt otetaan nyt kuitenkin maksimaaliseen käyttöön ja tulevaisuuden epävarmuuden hallinta otetaan vastaan uudella innolla ja haasteita pelkäämättä. ● MMPA

# Ferroplan Oy:n yksivuotias sisar otti ensiaskeleensa Latvian Jelgavassa

Sveicieni no Latvijass  
Terveisiä Latviasta!



Tammikuussa 2005 rekisteröity Ferroplan Oy:n sisaryritys SIA Ferroplan on aloittanut tuotantonsa Jelgavassa, Latviassa. Syksyllä 2005 1200 neliömetrin hallitilat alkoivat vihdoinkin täyttyä työn äänistä. Edeltävän kesän tuotantopäällikkö Dmitrijs Frolovs ja neljä työntekijää Aleksejs, Aleksejs, Vladimirs ja Aleksandrs olivat viettäneet Suomessa, Orimattilassa opiskellen talon tavoille ja hioen kuljettimien valmistukseen liittyviä teknisiä taitoja hitsauksen, maalauksen ja kokoonpanon osalta.



## Ensimmäiset rullat valmistuivat

Loppuvuodesta 2005 SIA Ferroplanilta lähetettiin ensimmäiset tuotteet Ferroplan Oy:lle Orimattilaan. SIA Ferroplanin päätuotteita ovat erilaiset kuljettimien osat kuten rullat, säätöjalat ja rungot. Vuonna 2006 SIA Ferroplanilla aiotaan keskittyä erityisesti raskaan rullan valmistukseen, mitä varten SIA Ferroplanille on hankittu oma sorvi.

loppuneen hyllystä, mennään kauppaan ja ostetaan se. Latviassa kaikki alkaa siitä, että ensin etsitään kauppa, josta tarvittavaa tavaraa voisi saada ja sitten ostetaan, jos löydetään", kertoo SIA Ferroplanin tuotannosta Ferroplan Oy:ssä vastaava **Tomi Laurén**. Tomi on viettänyt Latviassa suurimman osan ajastaan SIA Ferroplanin tuotannon aloittamisen jälkeen. "Aivan perusasioiden kanssa joutuu joskus tekemään uskomattoman määrän töitä. Kun perusasiat saadaan suju-

maan, Latvian porukka on kova tekemään töitä ja korvaamaton apu Ferroplan Oy:n kapasiteetti-huippujen tasaamisessa varsinkin tulevaisuudessa", jatkaa Tomi.

Tulevaisuudessa SIA Ferroplanin tavoitteena on laajentaa asiakaskuntaansa. Ydinosaminen pidetään kuitenkin kuljettimien osien valmistuksessa. ○ MMPA

## Erilaisuus on haaste

Aivan täysin haasteita ei SIA Ferroplanin alkutaval oman tuotannon parissa ole sujunut. "Kun Suomessa huomataan jonkun perustarvikkeen

**Tomi Laurén** (kuvassa vasemmalta) kertoo latvialaisten olevan hyvä porukka. Vasemmalta oikealle Tomista seuraavana Aleksejs Mataliga, Aleksandrs Voroneckis, Vladimirs Vlasovs, Aleksejs Mironovs ja alhaalla edessä tuotantopäällikkö Dmitrijs Frolovs.



## Lavakasetti

Yksi Ferroplan Oy:n uusimmista tuotteista asiakkaille on lavakasetti-järjestelmä, jonka tarkoituksena on pinota ja purkaa tyhjiä kuormalavoja. Lavakasetin tuotekehitys alkoi todenteolla vuoden 2005 lopulla, kun Ferroplanilla kehitettiin ratkaisua erikokoisten kuormalavojen pinoamiseen, purkamiseen ja säilyttämiseen. Ensimmäinen lavakasetti-kuljetin-järjestelmä toimitettiin asiakkaalle maaliskuussa 2006.

Lavakasetin tarkoituksena on pinota, purkaa ja säilyttää paineilmatoimisesti tyhjiä FIN- ja EUR-lavoja. Tyhjet kuormalavat voidaan syöttää lavakasettiin kuljetinlinjaa pitkin tai trukilla nostaten. Samoin lavat voidaan purkaa kasetista yksitellen kuljettimilla tai trukilla. Lavakasetin seinät toimivat paineilmalla, mikä mahdollistaa erikokoisten kuormalavojen käsittelyn, ja se toimii logiikkaohjauksella. Lavakasetin kapasiteetti on 12 kuormalavaa.

Lavakasetin voi yhdistää järjestelmäksi erilaisten rulla- ja ketjukuljettimien kanssa. Se voi olla esimerkiksi osa suurempaa pakkauslinjaa, jolla kuljetaan kuormalavoilla erilaisia muovitai pahvilaatikoita.

"Lavakasettituotteen tuotekehitys jatkuu edelleen, kun asiakkailta tulee kyselyjä lavakasetista erikokoisille kuormalavoille. Tuotteelle on selkeä kysyntä monilla eri teollisuuden aloilla, ja lavakasettituote tarjoaa toimivan ratkaisun kuormalavojen käsittelyyn", kertoo Ferroplan Oy:ssä tuotekehityksestä vastaava **Marko Kainulainen**.



## Uusi raskas kuljetinrulla tarjolla teollisuuden tarpeisiin

Suomen johtavana kuljettimien ja kuljetinjärjestelmien toimittajana tunnettu Ferroplan Oy laajentaa tuotetarjontaansa raskaalla kuljetinrullalla. Asiakkaille raskaan kuljetinrullan valmistaminen Ferroplanilla merkitsee entistäkin nopeampia toimituksia kilpailukykyiseen hintaan.

Uusi raskas kuljetinrulla sopii ominaisuuksiltaan erityisesti keskiraskaan ja raskaan teollisuuden kone- ja laitetarpeisiin, ja niitä on saatavilla 108-218 mm:n halkaisijoilla. Yli 20 vuoden kokemus raskaiden rullien valmistuksesta on nyt tarjolla myös erikseen rullia tarvitseville.



## Ferroplan Oy **LOGISTEP-ketjussa**

Tammikuun 2006 alusta alkaen on Ferroplan Oy:n tuotteita ollut mahdollista nähdä Logistep-ketjun kuvaston sivuilla. Yhteistyö Ferroplanin ja Logistepin välillä alkoi, kun Logistepillä etsittiin uutta yhteistyökumppania kuljettimien toimittajaksi. Nyt erilaisia Ferroplan-kuljettimia voi valita kuvastosta aukeaman verran.

Tarjolla on vapaa rullakuljetin sekä kevyt, keskiraskas- ja raskas käytöllinen rullakuljetin. Lisäksi saatavana ovat keskiraskas ketjukuljetin ja liukalustainen hihnakuljetin. Myös pelkkiä raskaita rullia voi tilata. Näiden tuotteiden lisäksi (s. 154-155) kuvaston ratkaisuosasta (s. 54) löytyy levyvarastotuote.

### Ennakkoluulottomasti mukaan

Ferroplan Oy lähti mukaan uuteen kokeiluun kuvaston muodossa, koska asiakkaita halutaan palvella entistäkin tehokkaammin ja nopeammin ympäri Suomea. Kuvaston levikki on vuonna 2006 160 000 kappaletta, joten tunnettuuden saavuttaminen on ainakin mahdollista. Lisäksi ympäri Suomea sijaitsee yhteensä 12 Logistep-toimipistettä (Espoo, Tuusula, Hamina, Lappeenranta, Lahti, Turku, Tampere, Jyväskylä, Kuopio, Seinäjoki, Vaasa ja Oulu), joten myyntihenkilöiden kattavuus Suomessa on hyvällä tasolla.

### Kuljettimet kuvastosta

Logistep-kuvaston tuotteiden yhtenä tärkeimpänä myyntiargumenttina on toimituksen nopeus. Ferroplanin toimintaperiaatteena on aina ollut

tehokkuus sekä nopeat ja varmat toimitukset asiakkaille, joten aivan tuntemattomille poluille ei olla astuttu. Kuvastossa mukana oleminen on kuitenkin edellyttänyt Ferroplanilta joitakin muutoksia prosessien kulussa. Toimitusaika kuvaston tuotteille on noin 3-4 viikkoa. Räätelöityjen tuotteiden Ferroplanilla on otettu askel kohti standardisoidumpia tuotteita, kun kuvaston kuljettimien kuvat ovat osittain "valmiiksi suunnitellut" ja joitakin kuljettimien osia voidaan tehdä valmiiksi varastoon. Tavoitteena on suunnitella kuljetin "napin painalluksella". Logistepin myyjät pystyvät myymään Ferroplanin tuotteita netissä tapahtuvan hinnoittelun kautta, minkä jälkeen tilaus tulee Ferroplanille. Valmiit tuotteet toimitetaan suoraan loppuasiakkaalle.

-Yhteiset intressit ja asiakkaat, miksi ei kysyntään vastattaisi tekemällä yhteistyötä, toteaa aluejohtaja Pekka Jaakkola Logistepilta. Katalogin lisäksi meillä on koko maan kattava viidenkymmenen myynnin ammattilaisen joukko asialla, joten kyllä oikea tuote ja ostaja löytävät toisensa. Ammattiohjalle suunnattu kuvasto on toiminut jo vuosia. Yhteistyömme Ferroplanin kanssa on alkanut erittäin hyvin, kuljetinkauppa käy ja myös asiakkaat hyötyvät yhteistyöstämme, kun ostotapahtuma tehdään mahdollisimman helpoksi.

Logistep-kuvaston kautta tulleiden tarjouskyselyiden määrä on yllättänyt Ferroplanilaiset vuoden 2006 alussa. Kysyntä on ollut erittäin vilkasta ja kauppoja on syntynyt. ● MMPA

Terve sielu terveessä ruumiissa

# Ferroplanilaiset ”curlasivat” kuin vanhat tekijät

Ferroplan Oy järjesti henkilökunnalleen kevättapahtuman toukokuussa 2006. Aamupäivä vietettiin Orimattilassa Ala-Seppälän pitopalvelun tiloissa tutkaillen muunmuassa vuoden 2005 tilinpäätöstä ja tehokkuudesta keskustellen. Myös kuluvan vuoden 2006 taloudellisia näkymiä tarkasteltiin.

Tarkin kuuntelija ja paras muisti palkittiin, kun Vuoden taitaja 2005 -kilpailun voiton vei **Tommi Kiiveri** (kuva alh. vas.). Voitto irtosi tänä vuonna esimerkiksi tietämällä Ferroplanilla vuonna 2005 valmistettujen kuljettimien lukumäärän, vuonna 2005 käytettyjen nipusiteiden määrän ja vuoden 2005 tilinpäätöksessä esitetyn käyttökateprocentin. Edellisinä vuosina taita-

ja-pokaaliin olivat saaneet nimensä **Petri Veijalainen** (2003) ja **Sami Clewer** (2004).

Lounaan jälkeen Ferroplanilaiset suuntasivat kulkunsa kohti Vierumäkeä, jossa odotti jäähalli curlingratoineen. Kovin paljon ei kokemusta porukalla ollut halliin mennessä, mutta ulos tullessa sitäkin enemmän. Kahden tunnin curlauksen jälkeen taitoa oli kuin ”Uusipaavalniemellä kun olympialaisten finaaliin pääsi”. Tyylejä oli yhtä monta kuin pelaajiakin, ja kunnan kisas aidolla kisatunnelmalla Ferroplanilaiset saivatkin pystyyn. Tähän (allekirjoittanut) voisi vielä lisätä, että mustelmathat ovat niitä parhaita matkamuistoja! ● MMPA



Vuoden taitaja 2005 -kisan voittaja Tommi Kiiveri (vas.) otti vastaan pokaalin kilpailun koordinaattorilta Antti Viljaselta.



Ferroplanilaiset keväisissä Vierumäen maisemissa.



Pentti Patosalmi

Pauli Räihä

**33. Finlandia-hiihto  
veti 5 934 hiihtäjää,  
joista kaksi edusti  
Ferroplania.**

**Salpausselän maastoissa** hiihdetty 33. Finlandia-hiihto keräsi liki kuusituhatta sivakojaa. Kansainväliseen Worldloppet-organisaatioon kuuluva Finlandia-hiihto toi osallistujia Lahteen 23 eri maasta, eniten osallistujia suomalaisten lisäksi oli Venäjältä, Virossa ja Saksasta. Voiton 62 km:n sarjassa vei Eestin **Andrus Veerpalu** ajalla 02:54:37.

Ferroplanin edustusjoukkue, **Pentti Patosalmi** ja **Pauli Räihä**, suoritti osuutensa kiitettävästi; Penttiltä matka taitui ajassa 05:43:58 ja Paulin maaliintuloaika oli 06:18:45. Molemmat ovat kokeneita Finlandia-hiihtäjiä ja ovat jo ilmoittautuneet ensi vuonna pidettävään 34. Finlandiaan.

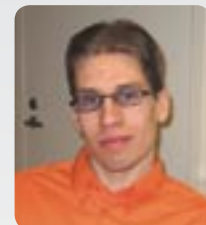
Finlandia-hiihdossa saatuja kokemuksia Pentti Patosalmi kuvaa hienoiksi tuntemuksiksi ja oivalliseksi tavaksi kilpailulla itsensä kanssa. Pentti hiihtää vuosittain 1000 kilmometriä, joista suurin osa kertyy Rukan maastoissa. ●

## UUDET TEKIJÄT



**Ali Pitkänen**  
[tuotantopäällikkö]  
Tullut Ferrolle 14.11.2005

**Lauri Lahti**  
[suunnittelija]  
Tullut Ferrolle 30.5.2005



**Mikael Laine**  
[laserleikkaja]  
Tullut Ferrolle 1.6.2005

**Matti Huttunen**  
[varastoiminnon]  
Tullut Ferrolle 25.4.2006



**Sami Pohjola**  
[hitsaus]  
Tullut Ferrolle 9.5.2006

**Aimo Ohtonen**  
[myynti, ostot ja projektointi]  
Tullut Ferrolle 24.4.2006



## FERRO NEWS FERROPLAN OY:N ASIAKASLEHTI

Lehden ulkoasu ja taitto: Mainos M  
Paino: Ecapaino Oy  
© Ferroplan Oy 2006

**SAANKO** ESITELLÄ

**Mikael Laine**

# Palveluskoirakouluttaja kolmannessa polvessa

Palveluskoiratoiminta eli koirien kouluttaminen ja kilpailuttaminen, koiran omistajien kouluttaminen sekä luonnetestituomarointi on laserleikkaajana työskentelevän Mikael Laineen sydäntä lähellä oleva harrastus.

- Olen palveluskoirakouluttaja jo kolmannessa polvessa. Isoäitini aloitti ja äitini sanoo minun syntyneen pentulaatikoon, hän kuvailee harrastuksensa läheisyyttä.

- Käytännössä koiratoiminta vie kyllä kaiken vapaa-aikani, varsinkin näin kesäkaudella. Viideltä aamulla teen koirille "jäljen" pelloille, kuudeksi menen työhön ja iltapäivällä töiden jälkeen on tottelevaisuuskoulutuksen vuoro, illalla suojeluosuus...

Luonnetestituomarin tehtävä on suurelle yleisölle tuntemattomampi puoli koulutusta; tuomari arvioi ja testaa koiran ominaisuuksia, jolloin koiran perimä tulee esille. Tästä tiedosta koirien kasvattajille on mm. jalostuksellista hyötyä.

Laineen koirat on valittu viisi kertaa maa-joukkueeseen, mikä tarkoittaa osallistumista



*Xero on lahja Belgiasta. Beauceron on alkuperältään rämekekoira, jota on käytetty lammaspaimena, josta lienee jäänteenä kuusi taka "varvasta". Xero on suurikokoinen, henkisesti ja fyysisesti vahva työkoira, joka vaatii pitkiä lenkkejä, motivaatiota, virikkeitä ja leikkimistä.*

MM- ja PM-kilpailuihin ulkomailla. Arvokisat ovat kaksi kertaa vuodessa.

Palveluskoiratoiminta tarkoittaa myös sitä, että koirat ovat yhteiskunnallisesti katsoen hyötykäytössä auttaen poliisia esim. metsään eksyneiden löytämisessä.

Laineen perheellä on viisi koiraa, kaksi Beauceron-rotuista ja Belgian paimenkoira Malinois sekä seurakoirina Lankasheen Heeler ja Schipperke. ● MÄ

## Olkapää kuntoon ja keihäälle kyytiä

# Ossi Hosiaisluomo sai tuekseen rahaston



*Stipendirahaston perustamisasiakirja allekirjoitettiin maaliskuussa. Paikalla olivat Pentti Patosalmi Ferroplanista, Jouko Järvinen Datamarista ja Kari-Markku Karjalainen Karirakenteesta (vas. lukien).*

Orimattilassa on perustettu nuorten lahjakkaiden urheilijoiden stipendirahasto, jonka tarkoituksena on tukea päämäärätietoisia urheilijoita heidän pyrkimyksissään lajinsa huipulle. Alkupääoman rahastoon tuovat Karirakenne Oy, Ferroplan Oy, Orimattilan Osuuspankki sekä Datamar Oy.

Puuhämiehenä toimiva Datamar Oy:n toimitusjohtaja **Jouko Järvinen** sanoo rahaston suuntaavan kaikki lahjoitukset suoraan tuettavan urheilijan harjoitteluun ja kilpailutoiminnan tukemiseen.

- Rahaston tuki on täydentämässä urheiluseuran antamaa tukea urheilijalle. Järvinen uskoo rahastoon lähtevän mukaan muitakin yrityksiä kuin alkupääoman asettajat.

- Ensimmäinen tuettava urheilija on Jymyn keihäänheittäjälupaus **Ossi Hosiaisluomo**, jolta kaksi kautta on mennyt ohi olkapäävamman takia.

- Jatkossa rahaston vuosibudjetti liikkuu 4 000–5 000 euron nurkilla, arvelee Jouko Järvinen. Hän uskoo, että myös Jymy on kohtuudella mukana avittamassa Ossia maailman huipulle.

● KULLERVO HAKAMA, ORIMATTILA

## ASENTAJA KOPELO

